# The Apparel Market in Austria

March 1997

(Également disponible en français sous le titre, Le marché du vê tement en la utriche)

Prepared by the
Team Canada Market Research Centre
and the
Canadian Trade Commissioner Service

© Department of Foreign Affairs and International Trade (FaxLink no. 35610)

# Report prepared by the Team Canada Market Research Centre

Market Support Division (TCM)
Department of Foreign Affairs and International Trade
125 Sussex Drive, Ottawa K1A 0G2
Fax: (613) 943-1103

E-mail: research.center@dfait-maeci.gc.ca

The Team Canada Market Research Centre produces a wide range of market reports by region and sector for Canadian exporters. These reports are available from:

- the FaxLink Domestic service (613-944-4500); and
- DFAIT's InfoExport Internet site (http://www.infoexport.gc.ca).

The Government of Canada has prepared this report based on primary and secondary sources of information. Readers should take note that the Government of Canada does not guarantee the accuracy of any of the information contained in this report, nor does it necessarily endorse the organizations listed herein. Readers should independently verify the accuracy and reliability of the information.

# THE APPAREL MARKET IN AUSTRIA



### MARKET OVERVIEW

Austria's textile import market (ISTC Chapter XI) in 1994 totalled C\$6.75 billion and its exports accounted for C\$4.725 billion. The total market in apparel (ISTC Chapters 61 and 62) was C\$3.78 billion during the same year. Austria is a transit-trade country and therefore, imports are normally greater than Austria's total market.

The apparel sector in Austria is very competitive. There are approximately 330 apparel manufacturers with over 22,000 employees. Total production in 1995 was valued at C\$2.6 billion of which 80% was exported, mainly to European Union countries.

Consumers in the market for more casual wear are generally more value-conscious, and tend to buy practical items rather than luxury items. Some successful clothing chains offer very low-priced imports from Far East countries. Other competitive foreign suppliers include Portugal and Italy.

Brand names have an advantage in the higher-end fashion range. To effectively penetrate this market, advertising in German, French and Italian fashion magazines and weekly German publications is advised.

Jeans and casual wear are good targets to consider in the Austrian market, although high import tariffs make them rather expensive.

#### PRIVATE SECTOR CUSTOMERS AND CHANNELS OF DISTRIBUTION

## Distribution channels

Almost all apparel manufacturers selling in Austria deal with own shops and/or representatives/agents. It is, for example, much more convenient for a retailer to return defective goods to an Austrian representative than to a Canadian manufacturer. Very often foreign suppliers invoice the agent and/or customer in Austrian Schillings.

Seasonal advance orders are becoming less important, while prompt orders are gaining ground as the retailer can have immediate access to contemporary colours and design.

### MARKET ACCESS CONSIDERATIONS

# Import regulations

Deliveries are made directly to stores or boutiques on a free house basis. Canadian products face an ad valorem duty of plus or minus 20% depending upon the materials used. The Austrian EU-customs tariff uses the Harmonized System. In addition to customs, an import turnover tax of 20% is levied on the duty price.

# Local standards, certificates or registrations needed

All imported and domestically produced textile materials and samples must have a fixed label mentioning the country of origin as well as a label mentioning the composition of the material and the cleaning instructions.

Although business is conducted in German, most representatives in major companies can converse in English.

## **PROMOTIONAL VENUES**

# Table 1. Trade Shows

#### Event/Venue

Hochzeit und Feste Wedding and Events Exchange Innsbruck Convention Centre Innsbruck, Austria

Tracht & Country Classics International Trade Fair for Traditional and Country Fashion (Spring/Autumn) Exchange Centre, Salzburg, Austria

MGC Salzburg Moosfelderstr. 1 A-5101 Bergheim-Salzburg, Austria Facsimile: (43-662) 53503

MGC Wien Modecentrestr. 22 A-1030 Vienna, Austria Facsimile: (43-1) 797 33334

# Organizer

Congress Innsbruck GmbH 3 Rennweg, 6021 Innsbruck, Tirol, Austria Telephone: (43-512) 59360 Facsimile: (43-512) 59367

Organizer: Reed Messe Salzburg GmbH P.O. Box 285, 5021

Salzburg, Austria Telephone: (43-662) 447-7146

> Both MGC Salzburg and MGC Wien offer retailers prompt orders through agents and their various trade shows are

Facsimile: (43-662) 447-7415

organized with additional textile representative exhibitors.

### KEY CONTACTS AND SUPPORT SERVICES

## **Industry and Professional Associations**

Fachverband der Textil-Industrie
Oesterreichs
Rudolfspl. 12
A-1010 Vienna, Austria
Facsimile: (43-1) 533 372640
This association is a division of the Federal
Austrian Chamber of Economics in Vienna, a
semi-official body, and by law, all Austrian
business enterprises are members. Their main
interest, however, is the domestic industry and
its exports to other countries.

#### Distributors/Wholesalers

F. W. Biber GmbH. Gumpendorferstr. 15 A-1060 Vienna, Austria Facsimile: (43-1) 587 3524

Dkfm. Georg Zorn Salzgries 15 A-1010 Vienna, Austria Facsimile: (43-1) 533 7757

J & M Dohnal Versorgungsheimstr. 4 A-1130 Vienna, Austria Facsimile: (43-1) 804 7733 Children's wear chainstore

Hans Meller GmbH Neubaug. 66 A-1070 Vienna, Austria Facsimile: (43-1) 523 5114

Mary Kindermoden
Mariahilferstr. 117
A-1060 Vienna, Austria
Facsimile: (43-1) 597 09 76
Children's wear chainstore
and owner of other children's
wear chain "Piff-Paff"

Le Petit Chou Brandstatte 10 A-1010 Vienna, Austria Facsimile: (43-1) 535 5604 Children's wear

R. Schoeps & Co. AG Nordwestbahnstr. 8-10 A-1200 Vienna, Austria Facsimile: (43-1) 330 3787

Sixty Six Fashion GmbH Huehnersteigstr. 1 A-1140 Vienna, Austria Facsimile: (43-1) 979 7140

Dkfm. E. Steiner Hoerlg. 6/8 A-1090 Vienna, Austria Facsimile: (43-1) 310 2119

A. Haas Textilhandels-GmbH Franzosengraben 17 A-1030 Vienna, Austria Facsimile: (43-1) 798 6261

# **Chain/Department Stores**

Billa Warenhandel AG
Ind. Zentrum NO Sud
A-2351 Wiener Neudorf, Austria
Telephone: (43-2236) 600
Facsimile: (43-2236) 600228
Retail chainstore that sells
food and non-food items such
as textiles and household goods

Gerngross Kaufhaus AG Kircheng.6 A-1070 Vienna, Austria Telephone: (43-1) 521 800 Facsimile: (43-1) 521 80488 Department store that sells food and non-food items such as textiles, household goods and do-it-yourself products

Kastner & Oehler AG Sackstr. 7-13 A-8020 Graz, Austria Telephone: (43-316) 87000 Facsimile: (43-316) 870 828713 Mail order and retail department store that sells food and non-food items such as textiles Universal Versand GmbH
Peilsteinerstr. 5-7
A-5020 Salzburg, Austria
Telephone: (43-662) 44 890
Facsimile: (43-662) 44 89213
Mail order for textiles and
household goods

tuelle AG Industriezeile 47 A-4020 Linz, Austria Telephone: (43-732) 78090 Facsimile: (43-732) 7809245 Mail order and retail department store that sells non-food items such as textiles, household goods and do it yourself products

#### **Canadian Government Contacts**

Canadian Embassy Commercial Division Laurenzerberg 2 A-1010 Vienna, Austria Telephone: (43-1) 531-38-3000 Facsimile: (43-1) 531-38-3906

Department of Foreign Affairs and International Trade Central Europe Division (REC) 125 Sussex Drive Ottawa, Ontario, K1A 0G2 Telephone: (613) 996-3774 Facsimile: (613) 995-8756 Department of Foreign Affairs and International Trade Market Intelligence Division (TBS) 125 Sussex Drive Ottawa, Ontario K1A 0G2 Telephone: (613) 996-3535 Facsimile: (613) 943-8820

Export Development Corporation 151 O'Connor Street Ottawa, Ontario K2P 2L8 Telephone: (613) 598-2500

# READER EVALUATION

Please help the Team Canada Market Research Centre to produce market reports which meet your information needs by completing this evaluation form and returning it by fax (613) 943-1103. Thank you for your valuable input.

	G IIIIOCEINIE			G	Covernmen	nt Internet sit	0
	G InfoCentre	FaxLink system				n internet sa	
	G Local gove						
. How	would you desc	cribe this market re	port?				
	•	Strongly agree		1	No opinion	Disagree	Strongly disagree
	Useful	G	G		G	Ğ	G
	Complete	G	G		G	G	G
	Well organized	G	G		G	G	G
	Well written	G	G		G	G	G
	Ideal length	G	G		G	G	G
. In wh	at form do you	prefer to obtain the	ese reports	?			
	G Print			G	Electronic		
	d on the inform ket? Check all		what spec	ific	action(s) doe	es your orga	nization plan to take
	G Seek an ag	gent/distributor		G	Contact Ca	nadian trade	office abroad
	G Visit the ma	arket		G	Participate	in a trade sh	ow abroad
	G Do more re	esearch		G	Nothing		
	G Other:				-		
na cou	iules						
. Which	h of the followin	ng categories best	describes	you	organization	n? Check or	ne only.
	G Processor/	manufacturer		G	Governmen	nt	
	G Trading hor	use		G	Student/aca	ademia	
	G Export serv	rice provider		G	Consultant		
(	G Industry/tra	de association		G	Other:		
. What	were your orga	anization's total sal	es last yea	ır, in	Canadian d	ollars?	
	G Less than \$	10 million		G	\$10 million	to \$50 millio	n
(	G More than S	\$50 million		G	Not applica	ble	
ddition	el comments/su	ggestions for impr	ovement:				

# Le marché du vêtement en Autriche

mars 1997

(Also available in English under the title, The Apparel Market in Austria)

Préparé par le Centre des études de marché d'Équipe Canada et le Service canadien des délégués commerciaux

Ministère des Affaires étrangères et du Commerce international (FaxLink n°. 35610)

# Rapport préparé par le Centre des études de marché d'Équipe Canada

Direction de l'appui aux marchés (TCM)
Ministère des Affaires étrangères et du Commerce international
125, promenade Sussex, Ottawa K1A 0G2
Télécopieur : (613) 943-1103

Courrier électronique : research.center@dfait-maeci.gc.ca

Le Centre des études de marché d'Équipe Canada produit une vaste gamme de rapports par région et par secteur à l'intention des exportateurs canadiens. Ces rapports sont disponibles sur:

- le FaxLink national (613-944-4500); et
- le site Internet InfoExport du MAECI (http://www.infoexport.gc.ca)

Le gouvernement du Canada a préparé le présent rapport en se fondant sur des sources d'information primaires et secondaires. Aussi ce dernier ne garantit-il aucunement l'exactitude des renseignements qu'il contient pas plus qu'il n'appuie les organisations dont le nom y figure. Il appartient donc aux lecteurs de vérifier l'exactitude et la fiabilité des renseignements contenus dans le présent rapport.

# LE MARCHÉ DU VÊTEMENT EN AUTRICHE



# **APERÇU DU MARCHÉ**

En 1994, la valeur des importations de textiles (section XI de la CTCI) en Autriche s'établissait à 6,75 milliards de dollars canadiens. Les exportations autrichiennes de textiles représentaient 4,725 milliards de dollars canadiens. Le marché total du vêtement (chapitres 61 et 62 de la CTCI) était de 3,78 milliards de dollars canadiens la même année. L'Autriche est un pays de transit pour le commerce. Par conséquent, la valeur des importations est habituellement supérieure à celle du marché autrichien total.

La concurrence est très vive dans le secteur du vêtement en Autriche. On dénombre dans ce pays environ 330 fabricants de vêtements, qui emploient plus de 22 000 personnes. La production totale en 1995 était évaluée à 2,6 milliards de dollars canadiens, dont 80 % étaient exportés principalement vers les pays de l'Union européenne.

Les acheteurs de vêtements sports sont généralement plus sensibles au prix et achètent habituellement des articles pratiques plutôt que des articles de prestige. Certains magasins de vêtements qui ont beaucoup de succès vendent à des prix très peu élevés des importations en provenance de pays de l'Extrême-Orient. Les autres fournisseurs étrangers qui leur font concurrence sont ceux du Portugal et de l'Italie.

Dans le segment du marché des vêtements haut de gamme, les marques de commerce ont un avantage. Pour réussir à pénétrer ce marché, il est recommandé de faire paraître des annonces dans des magazines de mode allemands, français et italiens et dans des hebdomadaires allemands.

Les jeans et les vêtements sports sont de bonnes cibles à considérer sur le marché autrichien, quoique ces articles soient frappés de droits de douanes élevés, ce qui les rend assez coûteux.

# CLIENTS DU SECTEUR PRIVÉ ET CIRCUITS DE DISTRIBUTION

#### Circuits de distribution

Presque tous les fabricants de vêtements qui vendent leurs produits en Autriche y possèdent leurs propres boutiques et/ou font affaire avec des représentants ou des agents. Ainsi, il est beaucoup plus pratique pour un détaillant de retourner un article défectueux à un représentant autrichien plutôt qu'à un fabricant au Canada. Très souvent, les fournisseurs étrangers facturent l'agent et/ou le client en schillings.

Les commandes présaisonnières sont de moins en moins importantes, tandis que les commandes spontanées gagnent du terrain du fait que le détaillant peut avoir immédiatement accès aux nouvelles teintes et aux nouveaux modèles.

# FACTEURS À CONSIDÉRER POUR ACCÉDER AU MARCHÉ

# Règlements en matière d'importation

Les marchandises sont livrées directement aux magasins ou aux boutiques franco destination. Un droit de douane ad valorem de plus ou moins 20 % s'applique aux produits canadiens, selon les matières utilisées. Le tarif douanier de l'UE pour l'Autriche utilise le Système harmonisé. De plus, une taxe de 20 % sur les ventes à l'importation s'ajoute au droit de douane.

# Normes, certificats et enregistrements locaux requis

Les matières textiles et les échantillons importés ou de fabrication locale doivent porter une étiquette mentionnant le pays d'origine et une étiquette indiquant la composition et les instructions de nettoyage.

Bien que la langue des affaires soit l'allemand, la majorité des représentants de grandes entreprises savent parler l'anglais.

# **ACTIVITÉS PROMOTIONNELLES**

## Tableau 1. Foires commerciales

#### Événement/Lieu

Hochzeit und Feste Wedding and Events Exchange Innsbruck Convention Centre Innsbruck, Autriche

Tracht & Country Classics
Salon international du vêtement classique
et du vêtement sport (printemps)
Exchange Centre, Salzbourg, Autriche

Tracht & Country Classics
Salon international du vêtement classique
et du vetement sport (automne)
Exchange Centre, Salzbourg, Autriche

MGC Salzbourg Moosfelderstr. 1 A-5101 Bergheim-Salzbourg, Autriche Télécopieur: (43-662) 53503

MGC Wien Modecentrestr. 22 A-1030 Vienne, Autriche Télécopieur : (43-1) 797 33334

### Organisateur

Congress Innsbruck GmbH 3 Rennweg, 6021 Innsbruck, Tirol, Autriche Téléphone: (43-512) 59360 Télécopieur: (43-512) 59367

Reed Messe Salzbourg GmbH P.O. Box 285, 5021 Salzbourg, Autriche Téléphone: (43-652) 447-7146 Télécopieur: (43-662) 447-7415

Reed Messe Salzbourg GmbH P.O. Box 285, 5021 Salzbourg, Autriche

Téléphone : (43-662) 447-7146 Télécopieur : (43-662) 447-7415

MGC Salzbourg et MGC
Wien offrent aux détaillants
la possibilité de passer des
commandes spontanées par
l'intermédiaire d'agents et leurs
diverses. Foires commerciales
présentent dautres représentants
de textiles exposent leurs produits

## PRINCIPAUX CONTACTS ET SERVICES DE SOUTIEN

# Associations sectorielles et professionnelles

Fachverband der Textil-Industrie
Oesterreichs
Rudolfspl. 12
A-1010 Vienne, Autriche
Télécopieur: (43-1) 533 372640
Cette association est une division
de la Chambre d'économie fédérale
de l'Autriche, à Vienne, organisme
parapublic dont toutes les sociétés
commerciales autrichiennes sont
tenues, légallement, de faire partie.
L'association s'intéresse principalement
à l'industrie autrichienne du textile
et à ses exportations vers les pays
étrangers.

## Distributeurs/grossistes

F. W. Biber GmbH. Gumpendorferstr. 15 A-1060 Vienne, Autriche Télécopieur: (43-1) 587 3524

Dkfm. Georg Zorn Salzgries 15 A-1010 Vienne, Autriche Télécopieur : (43-1) 533 7757

J & M Dohnal Versorgungsheimstr. 4 A-1130 Vienne, Autriche Télécopieur : (43-1) 804 7733 Magasin à succursales (vêtements pour enfants).

Hans Meller GmbH Neubaug. 66 A-1070 Vienne, Autriche Télécopieur : (43-1) 523 5114

Le Petit Chou Brandstatte 10 A-1010 Vienne, Autriche Télécopieur : (43-1) 535 5604 Vêtements pour enfants Mary Kindermoden
Mariahilferstr. 117
A-1060 Vienne, Autriche
Télécopieur: (43-1) 597 09 76
Magasin à succursales
(vètements pour enfants)
et propriétaire du magasin
de vêtements pour enfants
« Piff-Paff »

R. Schoeps & Co. AG Nordwestbahnstr. 8-10 A-1200 Vienne, Autriche Télécopieur : (43-1) 330 3787

Sixty Six Fashion GmbH Huehnersteigstr. 1 A-1140 Vienne, Autriche Télécopieur: (43-1) 979 7140

Dkfm. E. Steiner Hoerlg. 6/8 A-1090 Vienne, Autriche Télécopieur : (43-1) 310 2119 A. Haas Textilhandels-GmbH Franzosengraben 17 A-1030 Vienne, Autriche Télécopieur: (43-1) 798 6261

## Magasins à succursales/grands magasins

Billa Warenhandel AG
Ind. Zentrum NO Sud
A-2351 Wiener Neudorf, Autriche
Téléphone: (43-2236) 600
Télécopieur: (43-2236) 600228
Magasin à succursales où l'on
vend des produits alimentaires
et des produits non alimentaires,
notamment des textiles et des
articles de ménage.

Gerngross Kaufhaus AG Kircheng.6 A-1070 Vienne, Autriche Téléphone: (43-1) 521 800 Télécopieur: (43-1) 521 80488 Grand magasin où l'on vend des produits alimentaires et des produits non alimentaires, notamment des textiles, des articles de ménage et des produits de bricolage.

Kastner & Oehler AG Sackstr. 7-13 A-8020 Graz, Autriche Téléphone: (43-316) 87000 Télécopieur: (43-316) 870 828713 Grand magasin et magasin de vente par correspondance où l'on vend des produits alimentaires et des produits non alimentaires, notamment des textiles.

# Contacts du gouvernement canadien

Ambassade du Canada Affaires commerciales Laurenzerberg 2 A-1010 Vienne, Autriche Téléphone: (43-1) 531-38-3000 Télécopieur: (43-1) 531-38-3906 Quelle AG
Industriezeile 47
A-4020 Linz, Autriche
Téléphone: (43-732) 78090
Télécopieur: (43-732) 7809245
Grand magasin et magasin de
vente par correspondance où l'on
vend des produits non alimentaires,
notamment des textiles, des articles
de ménage et des produits de bricolage.

Universal Versand GmbH
Peilsteinerstr. 5-7
A-5020 Salzbourg, Autriche
Téléphone: (43-662) 44 890
Télécopieur: (43-662) 44 89213
Vente par correspondance de textiles et d'articles de ménage.

Ministère des Affaires étrangères et du Commerce international Direction de l'Europe centrale (REC) 125, promenade Sussex Ottawa (Ontario) K1A 0G2 Téléphone: (613) 996-3774 Télécopieur: (613) 995-8756 Ministère des Affaires étrangères et du Commerce international Direction des renseignements sur les marchés (TBS) 125, promenade Sussex Ottawa (Ontario) K1A 0G2

Téléphone : (613) 996-3535 Télécopieur : (613) 943-8820 Société pour l'expansion des exportations 151, rue O'Connor Ottawa (Ontario) K2P 2L8 Téléphone: (613) 598-2500

# APPRÉCIATION DU LECTEUR

Veuillez aider le Centre des études de marché d'Équipe Canada à produire des rapports qui répondent à vos besoins en remplissant le formulaire d'évaluation ci-joint et en nous le retournant par télécopieur, au (613) 943-1103. Merci de votre précieuse collaboration.

G	FaxLink de l'II	nfoCentre		G	Site www.d	lu gouverneme	ent
		ns. de l'InfoCent	re	G		u gouvernem	
		nal du gouverner					
2. Comment	décririez-vou	ıs le présent rap	port de ma	arch	é?		
							B d- t
		Tout à fait d'accord	d'accord		Pas d'opinion	Pas d'accord	Pas du tout d'accord
Utile		-	-		G	G	G
Com	nlot	Ğ	G		G	Ğ	Ğ
Pion	précenté	G	G G		G	Ğ	G
Pien	presente	G	G		G	G	G
Bien	realge	G	G		G	G	
Long	jueur ideale	6 6 6	G		G	G	G
		érez-vous recev		por	ts?		
	mprimé				Version éle	ctronique	
. En en fon	dant ave las e				la ardeant r	annest evelle	
		enseignements d					? Cochez toutes l
	s'appliquent.		e prenure	en	e qui conce	THE CE ITAICHE	r Couriez toutes i
abiliques qui	о оррациона						
		V distributeur	GConta	cto	· um burnau	commercial de	Canada à l'étran
G Visite	er le marché					commercial à l	
G Faire	er le marché plus de rech d :	erche	<b>GPartic</b>				
G Faire	plus de rech	erche	<b>GPartic</b>				
G Faire G Autre 5. Quels aut	plus de rech	erche de marché serak	GPartic GRien	vot	à un salon (	commercial à l e? Veuillez énu	l'étranger umérer les produit
G Faire G Autre	plus de rech	erche de marché serak	GPartic GRien	vot	à un salon (	commercial à l e? Veuillez énu	'étranger
G Faire G Autre 5. Quels aut	plus de rech	erche de marché serak	GPartic GRien	vot	à un salon (	commercial à l e? Veuillez énu	l'étranger umérer les produit
G Faire G Autre i. Quels autre es pays sur l	e plus de rech e : res rapports d lesquels vous	erche de marché seraic aimeriez qu'ils p	GPartic GRien ent utiles à portent.	vot	à un salon (	commercial à l	l'étranger umérer les produit
G Faire G Autre 5. Quels autre es pays sur l	e plus de rech e : res rapports d lesquels vous	erche de marché seraic aimeriez qu'ils p	GPartic GRien ent utiles à portent.	vot	à un salon (	commercial à l	l'étranger umérer les produit
G Faire G Autre 5. Quels autre es pays sur l 6. Laquelle d	res rapports desquels vous	erche de marché seraic aimeriez qu'ils p s suivantes décri	GPartic GRien ent utiles à portent.	vot	re entrepriso	e? Veuillez énu	l'étranger umérer les produit ne case seulemer
G Faire G Autre 5. Quels autre es pays sur l 6. Laquelle d G F	res rapports desquels vous	erche de marché seraic aimeriez qu'ils p s suivantes décri	GPartic GRien ent utiles à portent.	vot	re entrepriso	e? Veuillez énu	l'étranger umérer les produit ne case seulemer
G Faire G Autre S. Quels autre es pays sur l S. Laquelle d G F	plus de rech es rapports desquels vous les catégories fabrication/tra Maison de cor	erche de marché seraic aimeriez qu'ils p s suivantes décri	GPartic GRien ent utiles à portent.	vot	re entreprise re organisati Organisme Étudiant/un	e? Veuillez énuion? Cochez u gouvernementiversité	l'étranger umérer les produit ne case seulemen
G Faire G Autre 5. Quels autre es pays sur l 6. Laquelle d G F G M	plus de rech es rapports desquels vous les catégories fabrication/tra Maison de cor	erche de marché seraic aimeriez qu'ils p s suivantes décri	GPartic GRien ent utiles à portent.	vot	re entreprise re organisati Organisme Étudiant/un	e? Veuillez énuion? Cochez u gouvernemen	l'étranger umérer les produit ne case seulemen
G Faire G Autre 5. Quels autre es pays sur l 6. Laquelle d G F G A	plus de rech es rapports desquels vous les catégories abrication/tra Maison de cor fournisseur de Association in	de marché seraice aimeriez qu'ils per services d'expendentes d'expendent	GPartic GRien ent utiles à portent it le mieux ortation erciale	vot G G G G	re entreprise re organisati Organisme Étudiant/un Consultant Autre:	e? Veuillez énuion? Cochez u gouvernementiversité	l'étranger umérer les produit ne case seulemer
G Faire G Autre 5. Quels autre es pays sur l 6. Laquelle d G F G A	plus de rech es rapports desquels vous les catégories abrication/tra Maison de cor fournisseur de Association in	de marché seraice aimeriez qu'ils per services d'exp	GPartic GRien ent utiles à portent it le mieux ortation erciale	vot G G G G	re entreprise re organisati Organisme Étudiant/un Consultant Autre:	e? Veuillez énuion? Cochez u gouvernementiversité	l'étranger umérer les produit ne case seulemer
G Faire G Autre 5. Quels autre les pays sur l 6. Laquelle d G F G A 7. Quel était	plus de rech es rapports desquels vous les catégories abrication/tra Maison de cor fournisseur de Association in	de marché seraice aimeriez qu'ils per services d'experience d'experien	GPartic GRien  ent utiles à portent  it le mieux  ortation erciale  rganisation	vot G G G G G	re entreprise re organisati Organisme Étudiant/un Consultant Autre:	e? Veuillez énuion? Cochez u gouvernementiversité	l'étranger umérer les produit ne case seulemer ital
G Faire G Autre 5. Quels autre es pays sur l 6. Laquelle d G F G A 7. Quel était	plus de rech es rapports desquels vous les catégories fabrication/tra Maison de cor fournisseur d Association in le chiffre d'af	de marché seraice aimeriez qu'ils per services d'experience de services d'experience d'experience d'experience de services d'experience d'experience de votre originalismes de votre or	GPartic GRien ent utiles à portent it le mieux ortation erciale rganisation	vot G G G G G G G	re entreprise re organisati Organisme Étudiant/un Consultant Autre: n dernier, er	e? Veuillez énuion? Cochez u gouvernementiversité	l'étranger umérer les produit ne case seulemer ital
G Faire G Autre 5. Quels autre les pays sur l 6. Laquelle d G F G A 7. Quel était G M	plus de rech es rapports desquels vous les catégories abrication/tra Maison de cor fournisseur d Association in	de marché seraice aimeriez qu'ils per services d'experience de services d'experience d'experience d'experience de services d'experience d'experience de votre originalismes de votre or	GPartic GRien ent utiles à portent it le mieux ortation erciale rganisation	vot G G G G G G G	re entreprise re organisati Organisme Étudiant/un Consultant Autre:	e? Veuillez énuion? Cochez u gouvernementiversité	l'étranger umérer les produit ne case seulemer ital
G Faire G Autre 5. Quels autre les pays sur l 6. Laquelle d G F G A 7. Quel était G F	plus de rech es rapports desquels vous des catégories fabrication/tra Maison de cor fournisseur d Association in de chiffre d'aff Moins de 10 mil	de marché seraice aimeriez qu'ils per services d'experience de services d'experience d'experience d'experience de services d'experience d'experience de votre originalismes de votre or	GPartic GRien ent utiles à portent it le mieux ortation erciale rganisation	vot G G G G G G G G G G G G G G G G G G G	re entreprise re organisati Organisme Étudiant/un Consultant Autre : n dernier, er De 10 millic Sans objet	e? Veuillez énuion? Cochez u gouvernementiversité n dollars canadons à 50 million	l'étranger umérer les produit ne case seulemer ital
G Faire G Autre 5. Quels autre les pays sur l 6. Laquelle d G F G A 7. Quel était G F	plus de rech es rapports desquels vous des catégories fabrication/tra Maison de cor fournisseur d Association in de chiffre d'aff Moins de 10 mil	de marché seraice aimeriez qu'ils per services d'experience de services d'experience d'experience de services d'experience de services d'experience de votre originales de votre originale	GPartic GRien ent utiles à portent it le mieux ortation erciale rganisation	vot G G G G G G G G G G G G G G G G G G G	re entreprise re organisati Organisme Étudiant/un Consultant Autre : n dernier, er De 10 millic Sans objet	e? Veuillez énuion? Cochez u gouvernementiversité n dollars canadons à 50 million	l'étranger umérer les produit ne case seulemer ital
G Faire G Autre 5. Quels autre les pays sur l 6. Laquelle d G F G A 7. Quel était G F	plus de rech es rapports desquels vous des catégories fabrication/tra Maison de cor fournisseur d Association in de chiffre d'aff Moins de 10 mil	de marché seraice aimeriez qu'ils per services d'experience de services d'experience d'experience de services d'experience de services d'experience de votre originales de votre originale	GPartic GRien ent utiles à portent it le mieux ortation erciale rganisation	vot G G G G G G G G G G G G G G G G G G G	re entreprise re organisati Organisme Étudiant/un Consultant Autre : n dernier, er De 10 millic Sans objet	e? Veuillez énuion? Cochez u gouvernementiversité n dollars canadons à 50 million	l'étranger umérer les produit ne case seulemer ital
G Faire G Autre 5. Quels autre es pays sur l 6. Laquelle d G F G A 7. Quel était G F	plus de rech es rapports desquels vous des catégories fabrication/tra Maison de cor fournisseur d Association in de chiffre d'aff Moins de 10 mil	de marché seraice aimeriez qu'ils per services d'experience de services d'experience d'experience de services d'experience de services d'experience de votre originales de votre originale	GPartic GRien ent utiles à portent it le mieux ortation erciale rganisation	vot G G G G G G G G G G G G G G G G G G G	re entreprise re organisati Organisme Étudiant/un Consultant Autre : n dernier, er De 10 millic Sans objet	e? Veuillez énuion? Cochez u gouvernementiversité n dollars canadons à 50 million	l'étranger umérer les produit ne case seulemer ital